IFDM

Programme détaillé des Délégués Pharmaceutiques/Technico Commerciaux Santé

Durée du programme	**Formation scientifique, médicale et pharmaceutique**	**60 H**
	Formation à l'environnement professionnel	**90 H**
	Formation aux techniques de vente et à la communication	**112 H**
	Stages en milieu professionnel	**168 H**
	Total	**430 H**

	Nombre d 'heures
Formation scientifique, médicale et pharmaceutique	**60 H**
Biologie	
Vocabulaire médical et scientifique	
Démarche clinique	
Anatomie et physiologie du corps humain	
Système nerveux	
Système digestif	
Appareil cardio vasculaire	
Appareil respiratoire	
Appareil urinaire	
Appareil génital	
Appareil locomoteur	
Hématologie, immunologie	
Dermatologie	
Ophtalmologie	
Endocrinologie	
Hygiène générale	
Infections nosocomiales	
Pharmacologie	
Formation à l'environnement professionnel	**90 H**
Les systèmes de santé et l'économie de santé	
Les métiers de DP et de TCS	
L'industrie pharmaceutique	
L'industrie biomédicale	
Les hôpitaux publics et privés et leur univers	
L'officine et son univers	
L'organisation du DP TCS	
Le médicament	
Les dispositifs médicaux	
Les marchés officinaux émergents	
La législation du travail	
Formation aux techniques de vente et à la communication	**112 H**
Communication	
Techniques de ventes	
CV et lettre de motivation	
Training	
Forum emploi	
Approche commerciale de différents domaines spécifiques	
Dermocosmétique	
Produits diététiques	
Produits d'hygiène bucco dentaire et de dentisterie	
Application pratique en milieu spécialisé	
Observation en officine	
Observation en milieu hospitalier	
Participation à des salons professionnels	
Stages en milieu professionnel	**168 H**
Prospection commerciale en officine	